

INNOVATION WEIST DEN WEG FÜR DIE ANFORDERUNGEN VON MORGEN

UND DU BIST DIE RICHTIGE LÖSUNG

AB SOFORT ALS

Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Das Fundament der Seifert Systems wurde im Jahr 1965 gelegt, als Ing. Rolf Seifert die Notwendigkeit erkannte, Elektronik im industriellen Umfeld auf einem gleichmäßig niedrigen Temperaturniveau zu halten und entstehende Verlustwärme sicher abzuführen.

Mit der Erfahrung von mehr als 55 Jahren ist Seifert Systems zu einer Firmengruppe mit eigenen Niederlassungen in Malta, Schweiz, Italien, USA und Australien gewachsen. Langjährige Partnerschaften ermöglichen es uns weltweit erfolgreich tätig zu sein.

VERTRIEBSINNENDIENST (M/W/D)

- Nachverfolgen von Anfragen und Betreuung von Kunden
- Erstellung von Angeboten und anschließendem Monitoring
- Auftragsabwicklung (von der Bestellung bis zur Fakturierung)
- Führen von Verkaufs- und Preisverhandlungen
- Verwaltung der Kundendaten im CRM-System
- Strategische Umsetzung von Verkaufsaktionen
- Korrespondenz in deutscher und englischer Sprache

DAS BRINGST DU MIT

- Kaufmännische Berufsausbildung mit Affinität zu industrieller Technik
- Zu Ihren Stärken gehören Organisationsfähigkeit, Genauigkeit, Belastbarkeit und Teamfähigkeit
- Hohe Eigenmotivation und Leistungsbereitschaft
- Selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Sehr gute MS-Office-Kenntnisse, Sugar CRM, SAGE
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift

WIR BIETEN DIR

- Einen sicheren Arbeitsplatz
- Verantwortungsvolle Aufgaben
- Intensive Einarbeitung
- 30 Tage bezahlter Urlaub
- Ein gutes und kollegiales Betriebsklima mit viel Freude bei der Arbeit
- Kurze Hierarchie- und Organisationswege

Sende deine Bewerbung mit allen Unterlagen (Schul- und Arbeitszeugnis, Studienabschluss, Fortbildungen, etc.) an:

SEIFERT SYSTEMS GMBH
Albert-Einstein-Str. 3
42477 Radevormwald

Frau: **Claudia Zeiske**
Mail: claudia.zeiske@seifertsystems.com
Tel.: **02195 - 68 99 434**